

„We think in generalities, but we live in detail.“ (Alfred N. Whitehead)

Nach mehr als 20 Jahren im Umfeld von Hightech-Unternehmen bin ich nach wie vor von den technologischen Optionen fasziniert. Die Geschichte der Technik liefert eindrucksvolle Beispiele für Ergebnisse, die von Menschen durch Hingabe und intensiver Auseinandersetzung mit ihren Zielen erreicht wurden.

Ich möchte einen Beitrag zum organisatorischen Rahmen leisten, der Hingabe, Kreativität und Leistung ermöglicht und damit Menschen hilft, mit Freude und Erfüllung ihre Ziele zu erreichen.



Ralf Bödeker
Diplom-Mathematiker
Jahrgang 1956
verheiratet, 2 Kinder

Kompetenzen:

NLP Trainer und Systemischer Berater

- Kommunikation
- Stressmanagement
- Mikrotraining

Unternehmensberatung

- Organisationsberatung in den Bereichen Produktmarketing, Kommunikation und Verkauf
- Geschäftsplanung
- Vertriebsprozesse (B2B)
- Partner- und Account-Management

Marketing

- Kampagnenmarketing
- Produktmarketing
- Markenführung

Technologie

- Portale (Web 2.0 etc)
- ERP, CRM, CIM/CAQ, Rechnersysteme und Netzwerke

Schwerpunkt meiner Tätigkeiten:

Ab 2002 Ausbildung und Arbeit als NLP-Master,
Trainer und Systemischer Berater

Ab 2003 alignment Unternehmensberatung
Organisationsberatung
Geschäftsprozesse

1986 - 2006 Nationale und internationale Führungsaufgaben
bei IT Unternehmen (Investitionsgüter) in den
Bereichen Marketing, Technologieberatung und Vertrieb.